



Visit Finland

BUSINESS
FINLAND

Business Finlandin rahoitukset & Enterprise Europe Networkin palvelut

Webinaari matkailuyrityksille 13.11.2024

AGENDA

- Tervetuloa, Kaisu Mäkelä, Visit Finland
- Business Finland rahoitukset, Jaana Koivistoinen, Business Finland
- EEN palvelut pk-matkailuyrityksille, Katja Lindholm, Business Finland
- Business Finlandin asiakkaaksi, Katja Lindholm, Business Finland



Visit Finland

Tehtävänä kansainvälisen matkailun edistäminen, Suomen markkinointi matkailukohteena ja Suomen tunnettuuden ja myynnin edistäminen

- Myyntitilaisuudet
- Visit Finland DataHub & Sustainable Travel Finland –ohjelma ja STF Hub
- Visit Finland Akatemia
- Matkailun julkaisut ja tapahtumat
- Matkailun tilastot
- Markkinointi ja PR

**BUSINESS
FINLAND**

Business Finland -palvelut



BUSINESS FINLAND

RAHOITAMME TUTKIMUS-, KEHITYS- JA INNOVAATIO- TOIMINTAA

Innovaatiot ovat tutkitusti tärkein kasvun lähde.

TUEMME VIENTIÄ JA KANSAINVÄLISTYMISTÄ

Suomi on riippuvainen viennistä. Yritysten kansainvälistyminen on tärkeää kansantaloudelle.

HOUKUTTELEMME INVESTOINTEJA SUOMEEN

Ulkomaiset investoinnit tuovat uusia asiakkaita ja kumppanuuksia ja parantavat yritysten kansainvälistä kilpailukykyä.

EDISTÄMME MATKAILUA SUOMEEN

Matkailu on tärkeä toimiala kansantaloudellemme. Positiivinen maakuva hyödyttää myös muita toimialoja.

HOUKUTTELEMME KV. OSAAJIA SUOMEEN

Autamme yrityksiä löytämään kansainvälisiä osajia ja kehittämään monikansallisten tiimien toimintaa.

KASVUHAKEUISTEN YRITYSTEN KUMPPANI

YRITYS

Startup / PK
Midcap / Suuri

Suomeen rekisteröity
yritys (y-tunnus)
Ei toiminimi



Kilpailuetu
kansainvälisillä
markkinoilla



Kansainväliseen
kasvuun sitoutunut
omistaja ja tiimi



Tiimillä monipuolinen
ja laaja osaaminen
sekä kyky
verkostoitua



Taloudelliset resurssit
kunnossa



Riittävät resurssit
kansainvälistymiseen



Yrityksen hyötyessä,
Suomi hyötyy



Business Finlandin rahoituksesta yleisesti

- Business Finland on aina osarahoittaja
- Rahoitus kohdistuu projektiin – tarvitaan projektisuunnitelma
- Yhtiön pitää itse pystyä rahoittamaan projektia ja sen jälkeistä kannattavaa toimintaa
- Rahoitus perustuu lakiin ja rahoituksen saaja sitoutuu rahoituksen ehtoihin
- Rahoitusta mahdollista hakea jatkuvasti, välillä avataan hakuja tiettyihin teemoihin, nyt esim.
 - Generatiivinen tekoäly -haku ([Proof of Concept](#))
 - Innovaatioseteli ja Group Explorer lakanneet





TEMPO-RAHOITUS

Tempo startup-yrityksille (alle 5-v.)

- Avustus max. 60.000 euroa (75 %) kansainvälisen kasvun valmisteluun ja kartoittamaan ratkaisun kysyntää ja toimivuutta
 - Innovatiivinen ja konkreettinen tuote- tai palveluidea
 - Yhtiö pystyy kertomaan, minkä asiakastarpeen idea ratkaisee ja mikä on sen alustava ansaintamalli
 - Edellytykset kannattavaan liiketoimintaan ja kasvuun, vahvasti yritykseen sitoutunut tiimi
 - Yhtiöön sijoitettu vähintään 30 000 euroa OPO-ehtoista rahoitusta
 - **Realistinen jatkosuunnitelma TK-kehittämistoimenpiteistä projektin jälkeen**

Market Explorer

- Yli 5-vuotiaille pk- ja midcap-yrityksille.
- Yritykselle **uusien markkinoiden selvittämiseen.**
- **Uskottava kilpailuetu kansainvälisillä markkinoilla.**
- Rahoitettavan projektin enimmäiskoko on 80 000 euroa, josta avustuksen osuus 40 000 eur. 50%.
- Tulosten perusteella voi käynnistää kansainvälistymisen operatiiviset toimenpiteet tai kehittää ratkaisua paremmin kysyntää vastaavaksi.
- Voi tehdä mm. markkinaselvitys, koemarkkinointia ja kv-strategia
- Analysoi lokalisaation tarve ja kilpailutilanne
- Kartoita ja analysoi myyntikanavia ja potentiaalisia kumppaneita sekä kehitä vientitoimintaa



T&K rahoitus

- Avustusta tutkimuksellisiin – lainaa markkinaläheisiin projekteihin
- Uuden palvelun, ratkaisun, liiketoimintamallin tai konseptin kehitys
- Uuden tuotekategorian suunnittelu, suojaamisen selvitys
- Uuden tutkimustuloksen, teknologian tai menetelmän tutkiminen omassa liiketoiminnassa:
 - Voisiko uusi menetelmä soveltua omaan käyttöön ja mitä muutoksia se vaatisi?
- Kiertotalouteen perustuvat liiketoimintamallit, joilla vaikutuksia tuotantoon, palveluihin, hinnoitteluun, asiakkaiden toimintaan, yhtiössä vaadittavaan osaamiseen
- XR, AI yms. eri teknologioiden mahdollistamat liiketoimintamallit, joilla luodaan uutta arvoa myös asiakkaille
- [Video T&K](#)



Rahoituksen saannin kompastuskiviä

BUSINESS
FINLAND

- **Ei riittävää omarahoitusta projektille** ja/tai kasvun vaatimiin toimenpiteisiin
- **Tiimi on liian pieni** tai avainhenkilöt jakavat aikansa monen yrityksen kesken
- **Yrityksen kasvusuunnitelmat** eivät ole uskottavat tai niitä ei vielä ole
- **Kilpailuetu on epäselvä** tai sitä ei ole testattu
- Tekeminen on **uutta vain yritykselle itselleen** eikä erotu kilpailijoista
- **Projektin sisältö painottuu operatiiviseen tekemiseen**
- **Projektin sisältöä ei osata kuvata** riittävällä tarkkuudella (projektisuunnitelma puuttuu)



BUSINESS
FINLAND

Enterprise Europe Network



Enterprise Europe Network

Maailman laajin asiantuntijaverkosto kansainvälistyville pk-yrityksille

Tarjoamme pk-yrityksille maksuttomasti:

- neuvontaa kansainvälistymisestä, lainsäädännöstä ja EU-rahoituksesta
- palveluita markkinatiedon hakuun
- palveluita **ulkomaisten yhteistyökumppaneiden hakuun**
- tietoa ja verkostoitumistilaisuuksia
- palveluita yrityksesi kestävän kehityksen, innovaatiokyvyn, resilienssin ja digitalisaation kehittämiseen
- palautekanavan EU-komissiolle kohtaamistasi sisämarkkinaongelmista
- European IP Helpdesk -palvelut kauttamme

Suomessa 14 asiantuntijaa 8 paikkakunnalla:

- Business Finland, Helsingin seudun kauppakamari, Business Turku
- Helsinki, Turku, Tampere, Oulu, Rovaniemi, Jyväskylä, Seinäjoki, Mikkeli

BUSINESS
FINLAND

een.ec.europa.eu | www.een.fi | LinkedIn, X



BUSINESS FINLAND HELSINGIN SEUDUN KAUPPAKAMARI BUSINESS TURKU

Verkoston kumppaneita

almi

Tehnopol



INSTITUTE OF PHYSICS

National academy of Sciences of Ukraine

NBank

Wir fördern Niedersachsen



Region Stuttgart



Innovate
UK



FFG
Forschung wirkt.

bayern innovativ

GRAND
ENOV+
AGENCE D'INNOVATION &
DE PROSPECTION INTERNATIONALE



Scottish Enterprise



Food & Bio Cluster
Denmark

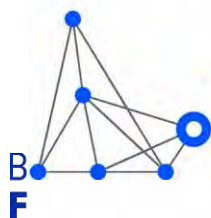


一般財団法人
日欧産業協力センター
EU-Japan Centre
for Industrial Cooperation

wateralliance



Schweizerische Eidgenossenschaft
Confédération suisse
Confederazione Svizzera
Confederaziun svizra



Erhvervshuset
HOVEDSTADEN

ZENIT



**CHAMBRE DE COMMERCE
ET D'INDUSTRIE**

Yrityskontaktipörssi – esimerkkejä

Research & Development Request:

- AETHNIC, katalonialainen sosiaalinen yritys, joka on omistautunut kestäväälle ja ihmisoikeuksia kunnioittavalle matkailulle, etsii yhteistyökumppaneita projektiin, jonka aiheena on matkailun sosiaalisesti kestävä talous ammatillisessa koulutuksessa (ERASMUS+ Cooperation Partnerships).

Business Offer:

- Ukrainalainen matkailuun ja retkeilyyn tarkoitettujen huonekalujen valmistaja etsii jälleenmyyjiä.
- Slovakiassa sijaitseva teknologiavetoinen organisaatio, joka on erikoistunut digitaaliseen muutokseen ja vuorovaikutteisiin ratkaisuihin, tarjoaa innovatiivista välinettä vuorovaikutteisten vierailukokemusten luomiseen ja hallintaan kulttuurin ja matkailun alalla.

Technology Request:

- Santiagossa Chilessä sijaitseva ravintola etsii kiertotalouteen ja jätehuoltoon liittyvää teknologiaa / teknologisia ratkaisuja Euroopasta.

BUSINESS
FINLAND

Tule asiakkaaksi



KANSAINVÄLISTYMISPALVELUIDEN PALVELUPOLKU PK-YRITYKSILLE

Tuemme yrityksenne kilpailukykyä
ja mahdollisuuksia saavuttaa
merkittävää kansainvälistä
kasvua.

Team
FINLAND



Tule asiakkaaksi

JUURI SINUN YRITYKSELLESI SOPIVAT PALVELUT

MY BUSINESS FINLAND

- My Business Finland on personoitu näkymä Business Finlandin ja Team Finland -verkoston palveluihin.
- My Business Finland ohjaa sinua eteenpäin kansainvälistymisen ja tuotekehityksen polulla sen perusteella, millaiset kansainvälistymisen valmiudet ja viennin tavoitteet yritykselläsi on.
- **Huomioi ennen rekisteröintiä:**
 - My Business Finland (beta) -palvelua kehitetään parhaillaan ja se sopii tällä hetkellä ainoastaan startup- ja pk-yrityksille.
 - My Business Finland -palveluun ei voi rekisteröityä toisen yrityksen puolesta.
 - Suosittelemme, että käyttäjällä on voimassa oleva oikeus asioida ja edustaa organisaation puolesta (esim. toimitusjohtaja, toimitusjohtajan sijainen, organisaation nimenkirjoitusoikeus yksin). Tarkistamme edustus-oikeuden kaupparekisteristä.





MY BUSINESS FINLAND

- Aloita käyttö rekisteröitymällä palveluun:
<https://www.businessfinland.fi/suomalaisille-asiakkaille/my-business-finland>
- Rekisteröinnissä kysytyjen kysymysten ja niiden vastausten sekä yrityksen perustietojen perusteella näet yrityksellesi sopivat kasvu- ja kansainvälistymispalvelut ja suositukset mitä tehdä seuraavaksi.
- Saat heti tietää onko Business Finland oikea taho tarjoamaan yrityksellesi rahoitus- ja kansainvälistymispalveluita tai löytyykö Team Finland -kumppaneiltamme sopivimmat palvelu.
- Jos yrityksesi täyttää Business Finlandin kansainvälisen kasvun kriteerit, voit varata ajan asiantuntijaltamme.

Matkailualan asiantuntijat

▪ Katja Lindholm

Customer Coach &
Enterprise Europe Network asiantuntija
Customer Insight and Advice

katja.lindholm@businessfinland.fi



▪ Eeva-Liisa Tepsa

Rahoitusasiantuntija
SME Health, Food & Consumer Business

eeva-liisa.tepsa@businessfinland.fi



▪ Anne Rahikainen

Account Manager
Accounts and Ecosystems,
Health and Consumer Business

anne.rahikainen@businessfinland.fi



▪ Jaana Koivistoinen

Rahoitusasiantuntija
SME Health, Food & Consumer Business

jaana.koivistoinen@businessfinland.fi



Kysymyksiä?



**BUSINESS
FINLAND**



Visit Finland

KIITOS!

ON AIKA AJATELLA ISOSTI

BUSINESS FINLAND NÄYTTÄÄ TIEN TULEVAISUUTEEN

PYSY KUULOLLA
Tilaa uutiskirje

OLE YHTEYDESSÄ
Ota yhteyttä sivustomme kautta